

Marketing & Sales

Key Account Management Diplom shqa

Effektives Key Account Management für die Praxis

Sie haben das Zertifikat Key Account Management shqa erworben?
Sie möchten zeigen, dass Sie fähig sind, das Gelernte in die Praxis umzusetzten?
Sie möchten einen Leistungsausweis, der im Pharma-Umfeld einzigartig ist?

Mit diesen drei "Ja" stehen Ihnen die Türen offen sich unter Beweis zu stellen: Diplom Key Account Manager shqa

Das Diplomprogramm umfasst die Erarbeitung einer schriftlichen Diplomarbeit und eine mündliche Abschlusspräsentation.

Schriftliche Diplomarbeit & mündliche Abschlusspräsentation

Mit der schriftlichen Diplomarbeit befassen Sie sich mit einer konkreten Fragestellung aus Ihrem Tätigkeitsbereich. Sie erarbeiten eigenständig eine Lösung für ein Problemstellung aus Ihrem Pharmaalltag. Als Grundlage dienen Ihnen die erlernten Theorien, Methoden und Konzepte des Zertifikatslehrgang "Key Account Management shqa". In der mündlichen Abschlusspräsentation beweisen Sie Ihre Fähigkeiten die zentralen Ergebnisse und die Auswirkungen der erarbeiteten Lösungen zu präsentieren und zu plausibilisieren. Gekonnt beantworten Sie vertiefende Fragen der Hauptbetreuerin in Bezug auf die Thematik der Diplomarbeit. Sie zeigen, dass Sie Expert:in sind auf dem Thema und erfolgreich das angeeignete Wissen in die Praxis umsetzen.

Begleitet werden Sie von der Hauptbetreuerin Dr. Philine Betz-Werner und einer Co-Betreuerin oder einem Co-Betreuer Ihrer Wahl. Die Hauptbetreuerin begleitet und betreut Sie während der Dauer des Diplomprogramms und bewertet die Diplomarbeit. Mit der Co-Betreuerin oder dem Co-Betreuer treffen Sie die Wahl des Themas welches aus Firmensicht den grössten Nutzen für Sie und das Team bringt. Ihre Co-Betreuerin resp. Ihr Co-Betreuer wird an der mündlichen Abschlusspräsentation dabei sein und Ihre Lösungen im Kontext Ihres Umfeldes beurteilen.

Zielgruppen

- Absolventeninnen und Absolventen des Zertifikatslehrgangs "Key Account Management shqa"

Reglement

Das aktuell anwendbare Reglement für das Diplomprogramm "Diplom Key Account Management shqa" wurde am 9. Mai 2022 vom shqa Vorstand genehmigt.

Das Reglement regelt zentrale Aspekte wie

- Zulassungsvoraussetzungen
- Organisation (Lehrgangsleitung / Haupt- & Co-Betreuung)
- Anforderungen Diplomarbeit & Abschlusspräsentation
- Anmeldung und Zulassung
- Termine und Fristen
- Regelungen zu Rücktritt
- Bestehen und Wiederholen
- Einsprachen und Rechtsweg

Bitte studieren Sie das Reglement (siehe Dokumente).

Zulassungsvoraussetzungen

Die Zulassungsvoraussetzungen sind:

- Abschluss des gesamten Zertifikatlehrgangs "Key Account Management shqa" in den letzten 12 Monaten
- Ein eidgenössisches Fähigkeitszeugnis, einen Abschluss auf Tertiärstufe oder einen gleichwertigen Ausweis

Key Account Management Diplom shqa

Sprache
Deutsch, English

Art der Veranstaltung
Diplomlehrganng



Gerne berate ich Sie persönlich!

Corinne Wild
+41 41 500 07 89

Kontaktpersonen



Carla Rentsch
+41 41 500 07 83

- Über die Zulassung von Diplomanden mit einem im Ausland erworbenen Abschluss einer Berufsbildung, eines Abschlusses auf Tertiärstufe entscheidet die Lehrgangsleitung
- Mindestens zwei Jahre berufliche Tätigkeit in der Pharmabranche (RX oder OTC) oder einem Unternehmen der Medizintechnik

Bei Unsicherheit über die Zulassung nehmen wir gerne eine Vorabklärung für Sie vor. Kontaktieren Sie uns unter academy@shqa.ch oder telefonisch.

Gebühren

Kandidierende, die bei einem shqa Mitgliedunternehmen angestellt sind: CHF 1'850.—
Kandidierende, die bei einem Unternehmen angestellt sind, das nicht shqa-Mitglied ist: CHF 2’600.—
und alle Anderen: CHF 2’600.—

Bitte studieren Sie das Gebührenreglement (siehe Downloadbereich).

Abschluss

Nach erfolgreichem Bestehen der schriftlichen Diplomarbeit und der mündlichen Abschlusspräsentation erhalten Sie ein Diplom und ein separates Zertifikat mit der Gesamtnote.
Sie sind berechtigt, den folgenden durch shqa geschützten Titel zu führen: Diplomierte Key Account Managerin shqa resp. diplomierter Key Account Manager shqa

Anmeldung - Einzureichende Dokumente

Die Anmeldung hat innert 12 Monaten nach Abschluss des Key Account Management Zertifikatlehrgang shqa zu erfolgen.

Bei der Anmeldung werden folgende einzureichende Unterlagen zur Prüfung der Zulassung benötigt:

- Lebenslauf (Kurzversion)
- Beleg für ein eidgenössisches Fähigkeitszeugnis, einen Abschluss auf Tertiärstufe oder einen gleichwertigen Ausweis.
- Kopie des shqa Zertifikats Key Account Management Pharma/Medtech
- Nachweis über eine mindestens zweijährige berufliche Tätigkeit in der Pharmabranche (RX/OTC) oder einem Unternehmen der Medizintechnik.

Dokumente

Reglement.pdf

Gebührenreglement_1.pdf