

# Legal for non-legal: Engagements mit HCP und HCO

## Rechtsicherheit erlangen in der vertraglichen und transparenten Regelung der Interaktionen mit Healthcare Professionals (HCP) und Healthcare Organisationen (HCO)

Verschiedene Module bieten Ihnen umfassendes Wissen und praxisnahe Einblicke in die rechtskonforme Gestaltung von Engagements mit Healthcare Professionals (HCP) und Healthcare Organisations (HCO).

Das Ziel ist, Rechtssicherheit in allen Interaktionen mit externen Partnern zu gewährleisten, sowohl im Rahmen der Schweizer Gesetzgebung als auch den Vorgaben des Pharmakodex und des Pharmakooperationskodex.

**Jedes Modul ist einzeln buchbar** - Das Modul 1: Grundlagen und Vertragsgestaltung ist ein Soll-Modul. Bedeutung: keine Pflicht-Modul, wird aber stark empfohlen wenn weitere Module besucht werden möchten.

Hinweis: diese Module sind besonders wertvoll für kleine bis mittlere Unternehmen, die auf weniger Unterstützung von firmeninternen Rechtsabteilungen zählen können.

## Legal for non-legal: Engagements mit HCP und HCO

Wählen Sie jeweils das gewünschte Datum aus.

Modul 1: Grundlagen und Vertragsgestaltung  
Kosten pro Person (exkl. MwSt.)  
CHF 420.00 (für shqa Mitglieder)  
CHF 675.00 (für Nichtmitglieder)

Datum auswählen

Modul 2: Kauf- und Sukzessivlieferverträge / Rückvergütungen und Rabatte  
Kosten pro Person (exkl. MwSt.)  
CHF 420.00 (für shqa Mitglieder)  
CHF 675.00 (für Nichtmitglieder)

Datum auswählen

Modul 3: Verträge mit persönlichen Dienstleistungen der HCP  
Kosten pro Person (exkl. MwSt.)  
CHF 420.00 (für shqa Mitglieder)  
CHF 675.00 (für Nichtmitglieder)

Datum auswählen

Modul 4: Sponsoring und Grants  
Kosten pro Person (exkl. MwSt.)  
CHF 420.00 (für shqa Mitglieder)  
CHF 675.00 (für Nichtmitglieder)

Datum auswählen

Modul 5: Weiter- und Fortbildung, Werbung und Warenstellplätze  
Kosten pro Person (exkl. MwSt.)  
CHF 420.00 (für shqa Mitglieder)  
CHF 675.00 (für Nichtmitglieder)

Datum auswählen

Hier anmelden

Sprache

Deutsch

Art der Veranstaltung

Seminar & Live Webinar

Kosten pro Person (exkl. MwSt.)  
**CHF 2'100 .-** (für shqa Mitglieder)  
**CHF 3'375 .-** (für Nichtmitglieder)  
Gesamtpreis für Module 1 - 5

## Kontaktpersonen



**Rebecca Siegmann**

+41 41 500 07 86



**Carla Roos**

+41 41 500 07 83

### Ihr Nutzen aus den Modulen

- Sie erkennen mögliche rechtliche Fallstricke und können Verträge entsprechend anpassen und die richtigen Fragen stellen.
- Sie kennen die Argumente, die Sie bei nicht konformen Vorschlägen vorbringen müssen, um gesetzliche Anforderungen zu erklären und durchzusetzen.
- Sie erlangen ein solides Verständnis der grundlegenden vertraglichen Elemente und sind in der Lage, standardisierte Verträge zu verstehen und zu gestalten
- Sie lernen die Besonderheiten spezifischer Verträge kennen und erfahren, wie Sie diese rechtskonform gestalten.
- Sie wissen, wie Vergütungen gestaltet werden müssen, um den gesetzlichen Anforderungen zu entsprechen.
- Sie können rechtskonforme Sponsorings und Grants organisieren und wissen, welche Fallstricke zu vermeiden sind.
- Sie beherrschen die Ausgestaltung von Rabattverträgen und Rückvergütungen im Einklang mit rechtlichen Vorgaben.

### Format

Modul 1: Präsenzseminar in Zug  
Modul 2 - 5: live Webinar

### Zielgruppe

Dieses Seminar richtet sich an Fach- und Führungskräfte in der Pharmaindustrie, aus allen Bereichen & Funktionen inklusive: Administrative Assistants, Market Access, Medical, Commercial, Sales, Regulatory, Finance sowie Legal und Compliance.

## Module

### Modul 1 - Grundlagen und Vertragsgestaltung (Soll-Modul)

Soll-Modul= keine Pflicht, wird aber stark empfohlen wenn weitere Module besucht werden möchten.

Dieses Seminar findet als Präsenzseminar in Zug statt.

Inhalte:

- Standardklauseln und wesentliche Vertragsinhalte
- Auftragsverhältnisse und Kaufverträge
- Heilmittel-, sozialversicherungs- und wettbewerbsrechtliche Vorgaben
- Internationale Sachverhalte: Rechtswahl und Gerichtsstand

### Modul 2 - Kauf- und Sukzessivlieferverträge / Rückvergütungen und Rabatte

Dieses Modul ist ein live Webinar.

Inhalte:

- Kaufverträge und Sukzessivlieferverträge
- Rückvergütungen und Rabatte

---

### Modul 3 - Verträge mit persönlichen Dienstleistungen der HCP



Dieses Modul ist ein live Webinar.

Inhalte:

- Beraterverträge, Advisory Boards und Scientific Exchange Meetings
- Verträge für Speaker, Sponsoring und Kongresse
- Transparente Regelungen zur Entlohnung von Beratungen
- Vergütungen im Rahmen von Advisory Boards und Präsentationen
- Cross-Border Settings und internationale Regelungen

---

### Modul 4 - Sponsoring und Grants



Dieses Modul ist ein live Webinar.

Inhalte:

- Einladungen zu Kongressen (national und international)
- Regelungen zu wissenschaftlichen Grants und Sponsorings
- Umgang mit Compliance-Richtlinien

---

### Modul 5 - Weiter- und Fortbildung, Werbung und Warenstellplätze



Dieses Modul ist ein live Webinar.

Inhalte:

- Vertragsgestaltungen
- No go's
- Transparente und gesetzeskonforme Vereinbarungen
- Wettbewerbsrechtliche Vorgaben und Praxisbeispiele

---

### Dozentinnen & Dozenten



**lic. iur. Igor Schnyder**  
lic. iur. Rechtsanwalt, LL.M.  
Pharmalex GmbH

