Key Account Management – kundenorientierte Implementierung

Stiften von Mehrwert für Key Accounts und Value Based Selling

Fortbildungsziele

- Stiften von Mehrwerten für Key Accounts
- Entwicklung von Value Propositions
- Value Selling, Value Communication und Pitch-Präsentationen für Key Accounts

Inhalt

Programm

- Evaluation von Produkt- und Serviceportfolios und Stiften von Account-Zufriedenheit
- Definition von Mehrwert und zielgruppenspezifischer Nutzenargumentation
- Entwickeln einer starken Value Proposition
- Value Selling und Value Communication im Account Management
- Erfolgreiche Pitch-Präsentation
- Best Practice Vortrag eines Key Account Managers aus der Pharma-Branche

Zielgruppen

- Key Account Manager, Account Manager (bereits aktiv oder in Vorbereitung für eine KAM-Funktion)
- Sales Manager, Service Manager
- Product Manager, Produktspezialisten
- Market Access Manager

Conférenciers



Dr. Philine Betz-Werner Beraterin Marketing, Sales & KAM, Lehrbeauftrage HSG Geschäftsführerin

HSG, Geschäftsführerin Performanice GmbH

fiche signalétique





Christian de Clerque

National Key Account Manager Hospital / Retail Pfizer AG

in

V

Key Account Management – kundenorientierte Implementierung

Date

mercredi 5 novembre 2025

Temps

09.00 - 17.30

Langue

Allemand

Type d'événement

Seminar

Lieu

Trafo Baden Kultur und Kongresszentrum Brown Boveri Pl. 1, 5400 Baden <u>Plan du site</u>

Anreise mit den öffentlichen Verkehrsmitteln

Wir empfehlen Ihnen die Anreise mit den öffentlichen Verkehrsmitteln, das Trafo Baden ist nur gerade 3 Gehminuten vom Bahnhof Baden entfernt.

Anreise mit dem Auto

Das Parkhaus Trafo zählt 300 gedeckte
Parkplätze. Bitte berücksichtigen Sie,
dass das Parkhaus öffentlich ist und keine
Parkplätze reserviert werden können.
1000 weitere Parkplätze finden Sie in nächster
Nähe zum Trafo Baden

Coût par personne (hors TVA)

CHF 980. – (pour les membres de la shqa)
CHF 1'480. – (pour les non-membres)
Ces frais comprennent: la présentation du séminaire et l'attestation de participation.

Cours avec certificat

Ce séminaire fait partie du cours de certificat KAM. Inscrivez-vous pour les 8 modules et bénéficiez d'un prix préférentiel incluant le certificat.

Personnes de contact



Rebecca Siegmann +41 41 500 07 86



Carla Rentsch +41 41 500 07 83