

# Pharma Professional Zertifikatslehrgang: Gesundheits-Ökosystem Schweiz

## Der Karriere-Boost für Early Talents und Quereinsteiger – Vom Zertifikat bis zum Diplom

Der Zertifikatslehrgang Pharma Professional shqa bereitet Early Talents, Quereinsteiger und Fachkräfte aus dem In- und Ausland gezielt auf die Anforderungen der Pharmaindustrie in der Schweiz vor. Der Zertifikatslehrgang vermittelt umfassendes Wissen über das Schweizer Gesundheitssystem, die Strukturen des Arzneimittelmarktes sowie die Rolle von Swissmedic und BAG.

Dabei werden die Zusammenhänge aufgezeigt, welche Funktion und Aufgabe Pharmaunternehmen in diesem komplexen Ökosystem einnehmen. Das Zertifikat "Pharma Professional shqa" unterstützt den Onboarding-Prozess und flankiert die Karriereentwicklung – mit der Möglichkeit, bis zum Diplom "Pharma Professional shqa" aufzusteigen.

Sowohl das Zertifikat als auch das Diplom sind in der Branche und bei den shqa-Mitgliedsunternehmen hoch angesehen und bieten Early Talents, Universitätsabsolventen, Quereinsteigern sowie internationalen Fachkräften wertvolle Karrierechancen.



### Mit klarem Fokus



Wie sind die Rollen und das Zusammenspiel der Akteure, wie sind die Finanzströme im Gesundheitssystem geregelt? Wie ist der Arzneimittelmarkt RX/OTC strukturiert und bemessen? Welche Absatzkanäle existieren und welche Bedeutung haben sie? Im Zertifikatslehrgang nehmen Sie das Gesundheits-Ökosystem Schweiz unter die Lupe und verstehen die Zusammenhänge.

### Behörden, Prozesse und Bedeutung



Sie lernen die Rolle und Prozesse von Swissmedic und BAG kennen für die Zulassung von bewährten und innovativen Medikamenten und Therapien. Sie erhalten Einblick an die gestellten Anforderungen an eine Zulassungsinhaberin damit der Zugang von Arzneimitteln im Lebenszyklus für Patient:innen sichergestellt werden kann.

### Rechtssicherheit gewinnen in der on- und offline Kommunikation



Die Basis der gültigen Gesetze, Versordnungen sowie der Pharmakodex (PK) und der Pharma-Kooperations-Kodex (PKK) verstehen Sie. Sie wissen wie die Interaktion mit den Health Care Professionals (HCPs) und Health Care Organisationen (HCOs) regelkonform und professionell gestaltet wird. Compliance, Pharmacovigilance und Transparency sind keine Fremdwörter für Sie.

### Netzwerk zu Expert:innen und Peers auf- und ausbauen



Sie haben die Chance mit erfahrenen Expertinnen und Experten auszutauschen und von Kolleginnen und Kollegen zu lernen aus anderen Firmen. Die Pharma-Welt ist klein deshalb fangen Sie früh an Ihr Netzwerk auf- und auszubauen.

### Vom Zertifikat zum Diplom



Mit dem Zertifikatslehrgang Pharma Professional: Gesundheits-Ökonomie Schweiz» erlangen Sie das Zertifikat «Pharma Professional shqa». Das Zertifikat ist Voraussetzung für die Zulassung zum Diplomlehrgang «dipl. Pharma Professional shqa».

## Pharma Professional Zertifikatslehrgang: Gesundheits-Ökosystem Schweiz

Date

### Modul 1:

**mardi 10 septembre 2024**

**09.00 - 17.30**

Seminar

**Hotel Terrasse am See**

Bahnhofstrasse 2, 6354 Vitznau

Plan de situation & accès

### Modul 2:

**mercredi 11 septembre 2024**

**09.00 - 17.30**

Seminar

**Hotel Terrasse am See**

Bahnhofstrasse 2, 6354 Vitznau

Plan de situation & accès

### Modul 3:

**mercredi 2 octobre 2024**

**09.00 - 12.00**

Live Webinar

### Modul 4:

**mercredi 23 octobre 2024**

**09.00 - 17.30**

Seminar

**FOCUS Hotel**

Industriestrasse 3, 6210 Sursee

Plan de situation & accès

### Modul 5:

**jeudi 24 octobre 2024**

**09.00 - 17.30**

Seminar

**FOCUS Hotel**

Industriestrasse 3, 6210 Sursee

Plan de situation & accès

Langue

**Allemand**

Type d'événement

**Cours avec certificat**

Coût par personne (hors TVA)

**CHF 4'900.-** (pour les membres de la shqa)

**CHF 7'200.-** (pour les non-membres)

inklusive Teilnahmebestätigung, Unterlagen, 2 Übernachtungen im Einzelzimmer inkl. Verpflegung und Getränke



**Je serai heureux de vous conseiller personnellement !**

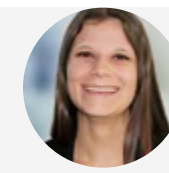
**Petra Ackermann**

**+41 41 500 07 82**

**Personnes de contact**



## Zielgruppen



Carla Roos

+41 41 500 07 83

- Mitarbeitende in den Funktionen Marketing, Market Access, Medical- und Regulatory Affairs, IT, die sich in einer frühen Phase der Laufbahn befinden
- Quereinsteiger:innen oder neue Mitarbeitende im Schweizer Pharma-Markt
- Mitarbeitende in den Funktionen Marketing, Market Access, Medical- und Regulatory Affairs, IT, die sich weiterentwickeln und Ihrer Karriere Schub verleihen wollen
- Mitarbeitende in DACH-Funktionen, die das Schweizer Gesundheitswesen verstehen wollen.

## Nutzen für Pharmafirmen



- Sie entlasten wertvolle und knappe firmeninterne Ressourcen beim Onboarding
- Sie wissen, dass Absolvent:innen des Zertifikatslehrganges fundierte Kenntnisse haben über die Strukturen, relevanten Gesetzgebungen und die Anforderungen an eine Pharmafirma. Sie verstehen das Zusammenspiel der Akteure sowie die Finanzströme im Schweizer Gesundheits-Ökosystem.
- Sie fördern das Abbauen des "Silo-Denkens und -Handelns": Absolvent:innen lernen und verstehen die Aufgabenfelder, der verschiedenen firmeninternen Disziplinen. Sie erkennen die Relevanz der Zusammenarbeit zur Sicherstellung des Zugangs von Therapien für Patient:innen.
- Sie haben die Gewissheit, dass erfahrene Expert:innen praxisorientiert, pharma- und medtechspezifisches Wissen vermitteln aufgrund der langjährigen Erfahrung von shqa academy.

Der Zertifikats- und der Diplomelehrgang «Pharma Professional» steigern Ihre Attraktivität als Arbeitgeber. Mitarbeitenden können sich in einem «Peer to Peer Setting» mit firmenexternen Kolleg:innen austauschen. Stets begleitet von ausgewiesenen Expert:innen.



## Die 4 1/2 Modultage im Überblick



### Aufbau und Inhalte Pharma Professional Zertifikatslehrgang: Gesundheits-Ökosystem Schweiz

Gemeinsam mit Experten und Expertinnen und «Peers» lernen und sich austauschen

Modul 1 (Präsenz)	Modul 2 (Präsenz)	Modul 3 (Live Webinar)	Modul 4 (Präsenz)	Modul 5 (Präsenz)
Einführung	Arzneimittel Markt Schweiz	Gesundheits-politische Aktualitäten	Recht & Compliance	Market Access
Gesundheits-system Schweiz	Regulatory Affairs			
Gesundheits-system Schweiz	Regulatory Affairs		Recht & Compliance	Market Access
Impulsreferat	Reflektion		Impulsreferat	Reflektion & Farewell
Tag 1 mit Übernachtung	Tag 2	Tag 3	Tag 4 mit Übernachtung	Tag 5

## Format



Der Zertifikatslehrgang umfasst 2 x 2 Präsenztage und ein Live-Webinar-Session. Die Präsenztage finden in einem Seminarhotel statt und abends werden nach Möglichkeit Pharmaexperten eingeladen zum inspirierenden Austausch.

## Fortbildungsziele

- Sie kennen die Strukturen, Rollen und das Zusammenspiel der Akteure und können die Finanzströme im Schweizer Gesundheitssystem skizzieren.
- Sie wissen welche Datenquellen es in der Schweiz zum Arzneimittelmarkt gibt und wie diese erhoben werden.
- Sie gewinnen Einblick über welche Kanäle Arzneimittel in der Schweiz zu Patient:innen gelangen. Und Sie kennen die Bedeutung der einzelnen Distributionskanäle.
- Sie verstehen welche Wichtigkeit die einzelnen Indikationen sowie Hauptverschreibergruppen in den einzelnen Kategorien Original- / Generika- / Biosimilar-Markt tragen.
- Sie erkennen, vor welchen Schwierigkeiten die produzierende Arzneimittel-Industrie in Bezug auf das kommerzielle Model stehen und wo Investitionen getätigt werden.
- Sie kennen die Rolle von Swissmedic im Lebenszyklus eines Arzneimittels – vor allem, was die erforderliche Dokumentation, den zeitlichen Ablauf und die Begutachtungskriterien für die Zulassung eines Arzneimittels betreffen. Zudem sind Sie mit den Zulassungsarten und den Grundsätzen der Pharmakovigilanz vertraut.
- Sie kennen die Rolle des BAG. Sie verstehen die formalen Anforderungen, die Prozesse und ihre zeitlichen Dimensionen, die Zulassungskriterien sowie Preismodelle für die Aufnahme oder Überprüfung eines Arzneimittels betreffend der Spezialitätenliste (SL). Ebenso setzen Sie sich mit dem KVV Art. 71 (Vergütung «Off-Label»-Therapien) auseinander.
- Sie haben einen Überblick über die für Ihre Arbeit relevanten Gesetzgebungen wie das Schweizer Heilmittelgesetz bzw. die Bestimmungen der Verordnungen (VITH, AWV), den Pharmakodex (PK) sowie den Pharmakooperationskodex (PKK).
- Sie können mit Health Care Professionals (HCPs) und Health Care Organisationen (HCOs) regelkonform und professionell interagieren.
- Sie kennen rechtliche Grundlagen im Bereich der Arzneimittelwerbung und der online und offline Kommunikation.
- Sie erweitern Ihr Netzwerk mit Kolleg:innen anderer Pharmafirmen und profitieren von einem intensiven Erfahrungsaustausch und einer firmenexternen Sichtweise.

## Nutzen für Sie

- Sie sind als zukünftiger Pharma Professional shqa noch besser gerüstet Herausforderungen zu meistern
- Sie werden rasch weitere Verantwortlichkeiten in Ihrer Firma übernehmen können
- Sie sind ein wertvoller Partner:in in der interdisziplinären Teamarbeit, da sie die Funktionen und Rollen Ihrer internen Stakeholdern kennen und verstehen
- Sie tragen dazu bei "Silos" aufzuweichen und gemeinsam Lösungen zu erarbeiten

## Ihr Titel

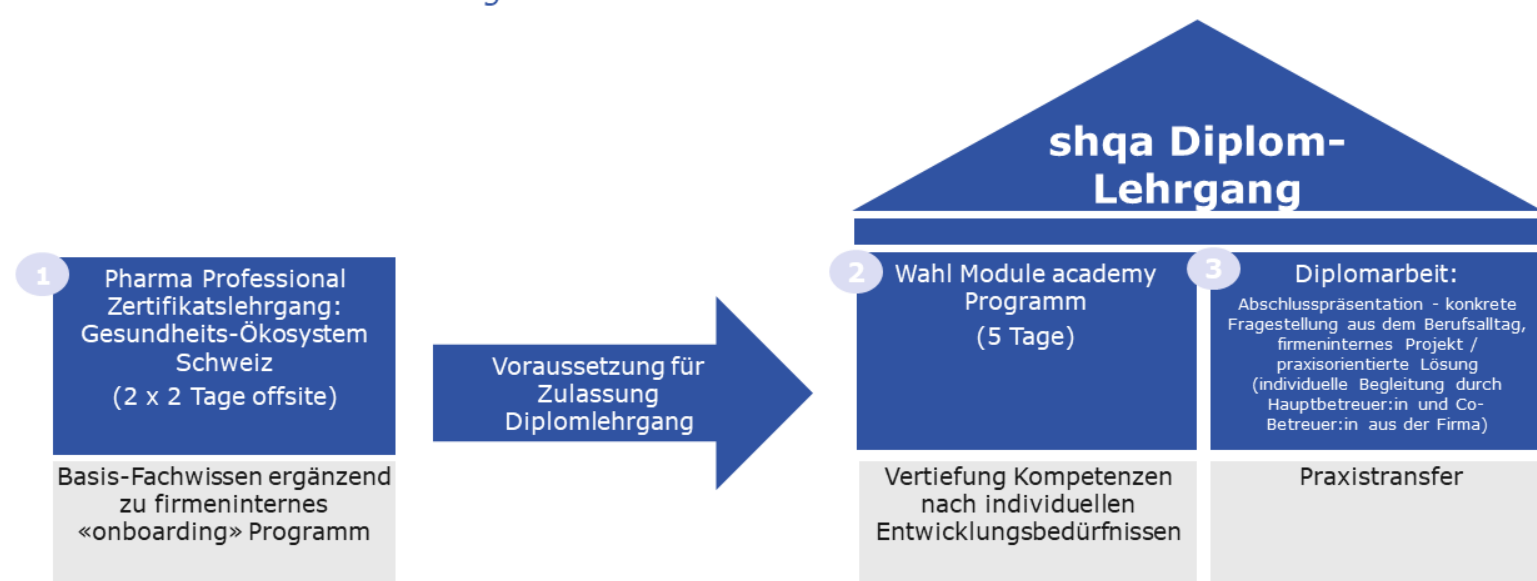
Zertifikat «Pharma Professional shqa» nach 100% Absolvierung des Seminars. Es gibt keine Prüfung.

## Diplomlehrgang «dipl. Pharma Professional shqa»

Der Zertifikatslehrgang «Pharma Professional» ist Voraussetzung für die Zulassung zum Diplomlehrgang «dipl. Pharma Professional shqa». Interessiert am Diplomlehrgang? Hier finden Sie mehr Informationen: <https://shqa.ch/de/shqa-academy/Diplom-Pharma-Professional-shqa-crs13641>

## Curriculum Diplomlehrgang «dipl. Pharma Professional shqa»

Gezielte Laufbahnentwicklung durch modularen Aufbau



## Modules

### Gesundheitssystem Schweiz

#### Gesundheitssystem Schweiz

1. Die Rollen von Bund und Kantonen im Gesundheitswesen

2. Die wichtigsten Sozialversicherungen der Schweiz
3. Die wichtigsten Kennzahlen und Datenquellen
4. KVG und UVG in der Übersicht
5. Die Finanzflüsse von ambulant und stationär
6. Ziele der obligatorischen Krankenversicherung (OKP)
7. Grundversicherung und Zusatzversicherung: Gemeinsamkeiten und Unterschiede
8. Über Gesundheitskosten und Versicherungsprämien
9. Der Leistungskatalog der OKP in der Übersicht
10. Die ärztlichen Leistungen und das Vertrauensprinzip
11. WZW – wirksam, zweckmässig und wirtschaftlich
12. Medikamente und Spezialitätenliste – Übersicht und Einordnung
13. Die wichtigsten Tarife in der Krankenversicherung in der Übersicht
14. Spitalfinanzierung und DRG
15. Die wichtigsten Verbände im Gesundheitswesen
16. Die Rolle und Geschäftsprozesse der Krankenversicherer
17. Der Vertrauensarzt und die Kostengutsprachen
18. Die Rechtsverfahren in der Krankenversicherung

---

## Arzneimittelmarkt Schweiz



### Arzneimittelmarkt Schweiz

1. Marktdatenerfassung
  - Verschiedene Datenquellen im Schweizer Gesundheitsmarkt (Datenbeschaffungen)
  - Distribution der Arzneimittel im Schweizer Markt APO/SD/SPI/DRO
2. Arzneimittelmarkt Schweiz
  - Total RX und OTC Markt
  - Verteilung auf Indikationen (ICD10) – ATC Klassen
  - Hauptverschreiber-Gruppen
  - Original- / Generika- / Biosimilar-Markt
3. Aktuelle Trends im Arzneimittelgeschäft
  - Investitionen von Pharma- / Consumer Health
  - Veränderung der Ärzteschaft
  - Go-To-Market Model von Pharma
    - The Omni-Channel Dilema
    - Launch Excellence / Launch disruption during Covid19
  - Die Schwierigkeiten von Pharma in der Zukunft

---

## Regulatory Affairs



1. Produktentwicklung
2. Die Arzneimittelzulassung
  - Dossieraufbau
  - Arzneimitteltypen
  - Verschiedene Zulassungsverfahren
3. Der regulatorische Lebenszyklus
  - Pflege der Zulassung
  - Zulassungserweiterungen
  - Strategien bei “loss of exclusivity”

- Unterlagenschutz und Patentrecht

#### 4. Schnittstellen und Stakeholder

#### 5. Pharmakovigilance

---

### Gesundheitspolitische Aktualitäten

#### Gesundheitspolitische Aktualitäten

##### 1. Das Gesundheitswesen im Föderalismus der Schweiz

##### 2. Der Prozess einer Volksinitiative

##### 3. Der Gegenvorschlag und seine Bedeutung

##### 4. Anstehende Volksinitiativen im Gesundheitswesen

- Kostenbremse-Initiative der »Mitte«
- 10% Initiative der SP

##### 5. Der Rechtssetzungsprozess in der Schweiz

##### 6. Die Bedeutung der Kommissionen und die SGK von Nationalrat und Ständerat

##### 7. Die Gestaltungsmöglichkeiten der Parlamentarier

- parlamentarische Initiative
- Motion und Postulat
- Interpellation und einfache Anfrage

##### 8. Aktuelle Gesetzesprojekte

- einheitliche Finanzierung von ambulant und stationär (EFAS)
- Stand Kostensparpakete
- weitere KVG-Revisionen
- Revision VVG
- lasst but not least: Der Streit um Tarmed und Tardoc

##### 9. Aktuelle ausgewählte Motionen und Postulate

##### 10. Agenda 2030

---

### Recht & Compliance

#### Arzneimittelrecht und Compliance

##### 1. Das CH-Rechtssystem: ein Überblick

##### 2. Behörden der Heilmittelindustrie und ihre Kompetenzen (Swissmedic, BAG)

##### 3. Das rechtliche Verfahren bis zum Bundesgericht

##### 4. Rechtsgrundlagen des Arzneimittelrechts

- Heilmittelrechtliche
- Sonstige

##### 5. Das Leben des Arzneimittels aus rechtlicher Sicht

- Herstellung
- Klinische Versuche, Forschung
- Zulassung
- Marktüberwachung (Pharmakovigilanz, Produktesicherheit, Werbung)

##### 6. Das Arzneimittel auf dem Markt

- Werbung:
  - Wann kann geworben werden?
  - Womit kann das Arzneimittel beworben werden?

##### 7. Unterscheidung Fachwerbung / Publikumswerbung

- Wie kann informiert werden?

## 8. Unterscheidung Werbung / Information

- Grundsätze der Arzneimittelwerbung

## 9. Compliance bei der Vermarktung

- Kleine Geschenke erhalten die Freundschaft?
- Zusammenarbeit mit der Ärzteschaft
- Veranstaltungen (Kongresse, Events)
- Aus-, Fort- und Weiterbildung
- Zusammenarbeit mit Patientenorganisationen
- Zusammenarbeit Klinische Versuch

## 10. Methoden der Compliance

- Compliance-Organisation
- SOP und staatliches Recht

---

## Market Access

### Pharma: Einführungsmodul

#### 1. Pharmamarkt Schweiz

- Nutzen von Medikamenten
- Forschung & Entwicklung  
(Weg eines Medikamentes von der Forschung bis zur Vermarktung)

#### 2. Spannungsfeld Pharma

- Nutzen-/Kostendiskussion

#### 2. Spezialitätenliste I:

- Preisbildung und Vergütung von Medikamenten mit Fallbeispielen

#### 4. Zugang über KVV 71

#### 5. Market Access – Schnittstellen mit anderen Funktionen

#### 6. Fallstudie vorstellen und Bearbeitung in Gruppen

#### 7. Preis - Profit – Patient: Diskussion

#### 8. Reflexionen





**Ramon Achermann**  
Associate Account Management Director  
IQVIA AG



**lic. iur. Reto Dietschi**  
Trainer, Consultant & Speaker  
dConsulting

ehemaliger Direktor der Allianz Schweizer  
Krankenversicherer & der curafutura



**Vanessa Kermer**  
Head Regulatory Affairs Switzerland  
Pfizer AG



**Sylvia Schüpbach**  
Rechtsanwältin und Partnerin  
Pharmalex GmbH



**Ernst Niemack**  
Geschäftsführer  
vips - Vereinigung Pharmafirmen in der Schweiz



**Sandra Jampen**  
Senior Manager, Tender & Contracts Lead  
Moderna Switzerland GmbH



**Bruno Graf**  
Healthcare Affairs Partner  
Roche Pharma (Schweiz) AG